

NOUS RECRUTONS !

L'immobilier vous intéresse ?

Vous avez à cœur d'aider les autres ?

Vous êtes débutant ou expérimenté ?

Nous recrutons des agents commerciaux en immobilier sur Lyon, Villeurbanne et première périphérie.

Rejoignez RE/MAX et contribuer à réaliser les rêves immobiliers de nos clients et propulser votre carrière au sommet !

RE/MAX c'est un réseau d'agences immobilières connectée et innovantes qui se différencient par une offre de services 5 étoiles sur les métiers de la transaction et de la gestion locative.

RE/MAX, est le réseau immobilier N°1 des transactions dans le Monde et en Europe (<https://www.remax.eu/en>) (140 000 Agents dans 110 pays) avec plus de 100 agences et 1 000 agents en France en constante évolution.

Nous savons que l'immobilier est une histoire d'aventures humaines. RE/MAX c'est le point de confluence des passionnés de l'immobilier.

Découvrez RE/MAX en vidéo :

<https://www.youtube.com/watch?v=TzWZGF1kKew>

<https://www.youtube.com/watch?v=QobG7P4ceaY>

REJOINDRE LA FAMILLE RE/MAX C'EST :

- Une formation au siège de RE/MAX France sur une semaine
- Une formation qualitative en agence de deux mois avec application et accompagnement sur le terrain
- Un accompagnement avec un mentor
- Une collaboration réelle avec +1000 agents RE/MAX
- S'appuyer sur une marque forte et innovante à la pointe du digital
- Rejoindre une agence à l'esprit décontracté favorisant la communication
- Travailler dans un environnement de confiance, de loyauté et de bienveillance
- Avoir une liberté de temps
- Être coaché en permanence selon vos besoins
- Des formations régulières en agence ou au siège de RE/MAX
- Des perspectives d'évolution au sein de l'agence
- Gagner une rémunération attractive

VOS MISSIONS

- Développer votre sphère d'influence afin de trouver des clients et développer votre business
- Suivre vos clients de la découverte, à la commercialisation jusqu'à la concrétisation des ventes et au-delà
- Assurer les estimations de biens, les visites et la négociation au nom de votre client
- Accompagner vos clients dans tous leurs projets liés à l'immobilier (Achat, vente, location, investissement)
- Fidéliser votre portefeuille de vendeurs et d'acquéreurs afin de pérenniser votre activité

VOTRE PROFIL

Que vous soyez débutant ou expérimenté, nous recrutons tous types de profils. Ce qui compte pour nous, c'est votre état d'esprit et votre personnalité !

Pour réussir, il vous faudra :

- Être autonome et déterminé
- Disposer d'un bon sens commercial
- Porter dans son cœur la relation client
- Vouloir apprendre de nouvelles méthodes
- Avoir une curiosité pour les outils informatiques et les nouvelles technologies
- Avoir le gout du challenge

LES AVANTAGES

- Horaires flexibles
- Travail à Distance, travail en agence
- Espace de travail moderne et connecté
- Événements en équipe
- Événements régionaux
- Événements nationaux et internationaux
- Afterwork
- Type d'emploi : Temps plein
- Rémunération : commissions

ENVOYEZ-NOUS VOTRE CV !

